# **ALTUM AE GROUP**

презентация для ТПП Чувашской Республики Любляна, Словения, 2018 год



ОСНОВНАЯ ИНФОРМАЦИЯ

ALTUM AE GROUP – это команда профессионалов, которая капитализирует свои профессиональные знания и личностные качества в успешные взаимовыгодные проекты, расширение коммуникаций и обмен деловым опытом.

ALTUM AE GROUP привлекает инвестиции и расширяет горизонты и возможности для бизнеса в Европе.







**ALTUM AE** GROUP









#### - Передача ALTUM AE GROUP представительской функции для работы на европейском рынке;

- Маркетинговая поддержка (поиск партнёров и заказчиков, участие в выставках, регулярные обзоры рыночной ситуации, участие в важных с точки зрения продвижения бренда имиджевых мероприятиях и др.);
- Организация и проведение переговоров с партнёрами;
- Подготовка контрактов и юридическое сопровождение сделок,
- Организация и оптимизация логистики;
- Другая всесторонняя консультационная поддержка по вопросам ведения бизнеса в EC.

# **НАШЕ** ПРЕДЛОЖЕНИЕ



- ALTUM AE GROUP европейская компания, действующая в словенской юрисдикции и являющаяся словенским налогоплательщиком;
- ALTUM AE GRÖUP является членом Торгово-промышленной Палаты Республики Словения и ТПП региона Любляна;
- Мы знаем специфику европейского рынка;
- Команда ALTUM AE GROUP обладает высоким профессионализмом и имеет подтверждённый успешный опыт реализации и ведения крупных международных проектов в области машиностроения, ж/д транспорта, и химической промышленности;
- ALTUM AE GROUP имеет партнёрские связи со словенскими, немецкими и итальянским компаниями.

#### НАШИ ВОЗМОЖНОСТИ



### КАК БУДЕМ **ДЕЙСТВОВАТЬ**

Предлагаемый план действий на первом этапе:

- Определить цели присутствия компании клиента на европейском рынке;
- Согласовать план действий;
- Согласовать формат представительства;
- Подписать Соглашение о конфиденциальности;
- Подписать Договор о сотрудничестве; Арендовать представительский офис

и запустить работу.



Имея представительство в Евросоюзе, клиент получает прямую выгоду от:

- Установления прочных контактов в местной бизнес среде;
- Лоббирования возможных каналов продаж (indirect sales);
- Роста продаж;
- Узнавания и удорожания бренда;
- Возможности быстрых коммуникаций для принятия решений в пользу клиента в ситуациях ожидаемого изменения рынка;
- Оптимизации расходов на командировки;
- Оптимизации расходов на бухгалтерское и юридическое сопровождение;
- Экономии на налогах т.к. работа с ALTUM AE GROUP будет производиться в формате договора консалтинга.

### ВЫГОДЫ ДЛЯ КЛИЕНТА



Успешный опыт реализации проектов продвижения бизнеса российских компаний на европейский рынок показывает, что со временем открываются дополнительные возможности для развития.

#### В том числе это:

- Возможность расширения бизнеса в Евросоюз через приобретение активов в Словении, в других странах ЕС или в странах Юго-Восточной Европы; Реализация долгосрочной программы
- Реализация долгосрочной программы (стратегии) развития предприятия или компании клиента;
- Избежание политических рисков;
- А также некоторые другие возможности.

### ДОПОЛНИТЕЛЬНЫЕ ВОЗМОЖНОСТИ ДЛЯ БИЗНЕСА

## **ALTUM AE GROUP**

Александр Тян СЕО +386 41 980 420 Евгений Журавлёв СОО +386 41 980 410 alexander.tyan@altum-ae.com evgeny.zhuravliov@altum-ae.com

www.altum-ae.com

Devova ul. 5, 1000 Ljubljana, Slovenia